

Unsere Firmenphilosophie

Ursprung 1998
Überarbeitung 2020

Partnerschaft von Mensch zu Mensch

Auf Ihrer Frequenz mit Hertz und Impuls

Alle Partner sind uns gleich wichtig, ob als Kunde, Lieferant oder Mitarbeiter. Wir kennen unsere Partner und sind sehr stolz auf ein freundschaftliches Beziehungsmanagement.

Die Partnerschaft mit unseren Kunden ist der Schlüssel zum gemeinsamen Erfolg. Wir bieten unseren Kunden, neben einem breiten Sortiment, eine fachgerechte Beratung und eine schnelle Belieferung zu marktgerechten Preisen – pünktlich und zuverlässig.

Um den Anforderungen unserer Kunden gerecht zu werden, schaffen wir einen gemeinsamen Wissenspool aus Fachleuten und Technikern. Wir entwickeln Konzepte und Produkte zur Beratung und Unterstützung unserer Kunden bei der Vermarktung oder Umsetzung von Lösungen.

Unser wichtigster Grundsatz:

Fair play = fair trade!

Für uns kommen nur Partnerschaften zu Lieferanten in Frage, die klar zum 3-stufigen Vertrieb stehen, eine klare Vertriebsstrategie haben und von denen wir technisch innovative Produkte und clevere Ideen erwarten können. Wir entscheiden gemeinsam, mit welchen Fabrikaten wir zusammen arbeiten wollen.

Als Dienstleister haben Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeiter in allen Bereichen höchste Priorität, damit wir die Anforderungen unserer Partner aus Handwerk und Industrie immer erfüllen und echten Nutzen bieten können.

Jeder Mitarbeiter ist wertvoll für den Erfolg. Wir erwarten Verständnis, Respekt und Toleranz im Umgang miteinander. Eine flache Hierarchie, eigenverantwortliches Handeln, selbständige Entscheidungen, strukturierte Prozesse und ein wertschätzendes Miteinander sind gewollt.

Wir verstehen uns als Bindeglied und Marktmittler zwischen Fach-Kunde und System-Lieferant.

